

# Kandarp Mehta, PhD

- Kandarp Mehta es PhD de IESE Business School, Barcelona. Desde Octubre 2009, forma parte del departamento de Iniciativa Emprendedora y la unidad de IESE. El enfoque de su investigación siempre ha sido **creatividad, innovación y las negociaciones**. El también es un Fellow de DRRC (Dispute Resolution Research Center) de la prestigiosa escuela de negocios, Kellogg School of Management, Chicago, EEUU. También se ha formado como mediador en conflictos en CCR (Center for Conflict Resolution) de Chicago.
- Es autor principal del libro, 'Negotiate Good Negotiate Well : The Power of Ambidexterity' (2021), co-escrito con Guido Stein. El libro actualmente se encuentra en su octava reimpresión y se utiliza en varias instituciones y universidades como el libro oficial.
- Kandarp colabora con frecuencia con empresas internacionales y nacionales por temas relacionados con negociación. Él ha dado clases y ha hecho consultoría en Europa, India, China Estados Unidos y Brasil.
- Como docente él da clases de negociación, creatividad y iniciativa emprendedora en Inglés, Español, Catalan y Portugués.
- También ha estado activamente involucrado con industrias creativas. Él ha trabajado en teatro, televisión (TV3) y en cine.

